

Facilitadores/as Uruguay al Mundo

Ficha publicable

Esta ficha será compartida con las empresas aprobadas en la Fase 1 del Programa Uruguay al Mundo. Completarla y enviarla vía mail implica aceptar que sea compartida con las empresas beneficiarias del programa que corresponda.

Por cualquier consulta, dirigirse a uruguayalmundo@ande.org.uy o uruguayalmundo@uruguayxxi.gub.uy

1. SOBRE LA PERSONA FACILITADORA

Datos de contacto	
Nombre completo	Cecilia Aguirrezabala
Teléfono	[completar]
E-mail	cecilia@wearerabbit.com
LinkedIn o sitio web	linkedin.com/in/ceciliaaguirrezabala wearerabbit.com

Departamentos en los que tiene disponibilidad para trabajar
Indique los departamentos en los que puede facilitar el proceso con empresas. Recuerde que la facilitación implica al menos una visita presencial a la empresa de acuerdo con el modelo de facilitación previsto.
Todo el país. Disponibilidad para visitas presenciales en cualquier departamento. Base habitual: Montevideo y Maldonado.

Resumen del perfil
Directora Ejecutiva de Rabbit, única incubadora de hardware de Uruguay y LATAM, y docente de la Facultad de Ingeniería de la Universidad ORT Uruguay. Con más de 15 años de experiencia en emprendimiento e innovación, combina trayectoria ejecutiva internacional con acompañamiento directo a empresas en procesos de internacionalización.

2. Principal experiencia en exportación/internacionalización

A continuación, detalle su principal experiencia en los siguientes ítems:

Sectores de actividad en los que cuenta con experiencia (Ej.: alimentos, TIC, industria, servicios, turismo, etc.)
Hardware e industrias creativas tecnológicas (principal), TIC, biotecnología, turismo, agrotech, servicios B2B. Especialización en empresas de base tecnológica (EBT) en etapa temprana y de escalamiento.

Mercados internacionales en los que posee experiencia (Indicar países o regiones y tipo de experiencia: acceso, desarrollo, consolidación, etc.)
EE.UU.: acceso, desarrollo y consolidación (distribuidores activos, aceleración Wayra; experiencia propia en Sabre Corporation Dallas). Europa (Alemania, UK, España, Israel): acceso y desarrollo (Start.Up! Germany, ferias especializadas, distribuidores en Berlín/UK). Japón/Asia Pacífico: acceso (distribución activa en Japón; Korea LAC Program). Turquía/Medio Oriente: acceso (Sabre — gestión en UAE/EMEA). LATAM (México, Brasil, Colombia, Chile): acceso y desarrollo (FLII México, rondas ANII). Canadá y Australia: acceso.

Tipo de oferta con la que ha trabajado	
Productos	
Servicios	
Ambos	X

Etapa de internacionalización en la que tiene experiencia	
Primera exportación	X
Búsqueda de mercados	X
Escalamiento / consolidación	X
Diversificación de mercados	X
Otros:	

3. Áreas de expertise

Seleccionar los ítems con los que cuenta con experiencia:

Experiencia en canales de comercialización internacional (indique con una X)	
Distribuidores / importadores	X
E-commerce	X
Marketplaces	X
Agentes comerciales	X
Otros:	Ferias y eventos internacionales especializados

Experiencia en logística internacional (indique con una X)	
Almacenamiento	
Transporte	X
Incoterms	X



Presidencia
Uruguay



Ministerio
de Industria,
Energía y Minería



Uruguay
Innova



Uruguay XXI
PROGRAMA PARA EL DESARROLLO,
COMERCIO EXTERIOR Y CALIDAD VIDA



AGENCIA NACIONAL
DE INVESTIGACIÓN
E INNOVACIÓN



<i>Gestión aduanera</i>	
Otros:	Gestión de envíos internacionales (couriers, D2C hardware físico)



Presidencia
Uruguay



Ministerio
de Industria,
Energía y Minería



Uruguay
Innova



Uruguay XXI
Programa para el emprendimiento,
desarrollo económico y cultura rural



AGENCIA NACIONAL
DE INVESTIGACIÓN
E INNOVACIÓN



Experiencia en marketing y comercialización internacional (indique con una X)	
Posicionamiento de marca	X
Estrategia de entrada a mercados	X
Desarrollo de clientes	X
Otros:	Ferias internacionales especializadas; materiales comerciales B2B en inglés; pitch para distribuidores e inversores