

Facilitadores/as Uruguay al Mundo

Ficha publicable

Esta ficha será compartida con las empresas aprobadas en la Fase 1 del Programa Uruguay al Mundo. Completarla y enviarla vía mail implica aceptar que sea compartida con las empresas beneficiarias del programa que corresponda.

Por cualquier consulta, dirigirse a uruguayalmundo@ande.org.uy o uruguayalmundo@uruguayxxi.gub.uy

1. SOBRE LA PERSONA FACILITADORA

Datos de contacto	
Nombre completo	MATILDE OLIVERO
Teléfono	091-489615
E-mail	matilde.olivero@gmail.com
LinkedIn o sitio web	www.oylconsultoria.com

Departamentos en los que tiene disponibilidad para trabajar
Indique los departamentos en los que puede facilitar el proceso con empresas. Recuerde que la facilitación implica al menos una visita presencial a la empresa de acuerdo con el modelo de facilitación previsto.
Colonia, San José, Florida, Montevideo, Canelones, Maldonado

Resumen del perfil
Poseo una trayectoria destacada en la ejecución de proyectos de consultoría internacional, con énfasis en la modernización y competitividad empresarial. En Uruguay, lideré como Gerente General el fideicomiso del Mercado Agrícola de Montevideo, gestionando su diseño y ejecución integral. Asimismo, coordiné con ANDE y HLT Network programas de actualización tecnológica para diversos sectores productivos en el interior del país. A nivel regional, mi experiencia técnica incluye la mejora operativa, financiera y tecnológica de tres mercados en Perú para el Ministerio de la Producción, y el desarrollo comercial de barrios en Santiago, Chile, bajo el programa Sercotec. En Argentina, he asesorado al Mercado de los Carruajes, el Mercado de Belgrano y el Mercado Norte en Santa Fe. En el ámbito financiero y de servicios, diseñé planes de monetización para empresas tecnológicas como SGP Group y desarrollé modelos financieros para mercados mayoristas mediante consultorías en España. Mi labor con organismos internacionales se refuerza con la dirección ejecutiva de la Red de Fundaciones Kolping LATAM y la implementación de estructuras de gobierno para PyMEs financiadas por el BID-FOMIN. En el marco del programa "Uruguay al Mundo", integro un equipo multidisciplinario de alto nivel junto a la Lic. Paola Pío y la Cra. Virginia Pose, consolidando una propuesta integral para el acompañamiento en procesos de internacionalización y exportación de bienes y servicios. La Lic. Paola Pío, experta en Negocios Internacionales y Comercio Exterior, aporta una vasta experiencia en la ejecución de estrategias de expansión global. Como CEO de TecnoAndamio, ha liderado exitosamente el desarrollo de unidades de negocio internacionales y la puesta en marcha de filiales en Chile, Argentina y Perú. Su capacidad para gestionar negociaciones con proveedores en Asia



y LATAM, junto con su experiencia en la conversión de modelos de negocio en franquicias internacionales, garantiza un soporte estratégico robusto para las empresas que buscan escalar globalmente.

Por su parte, la Cra. Virginia Pose, especialista en Finanzas, fortalece el equipo con su experiencia técnica en la gestión contable y financiera de empresas con presencia regional. Se destaca su labor en el análisis de instrumentos de apoyo público y financiero para identificar oportunidades de crecimiento, así como en la planificación estratégica para la sostenibilidad empresarial. Su trayectoria en consultoría para diversos rubros y su rol en la dirección de proyectos en Uruguay, Argentina y Perú aseguran una **viabilidad financiera** crítica para el éxito de los planes de exportación.

2. Principal experiencia en exportación/internacionalización

A continuación, detalle su principal experiencia en los siguientes ítems:

Sectores de actividad en los que cuenta con experiencia (Ej.: alimentos, TIC, industria, servicios, turismo, etc.)
Industria, Alimentos, Servicios

Mercados internacionales en los que posee experiencia (Indicar países o regiones y tipo de experiencia: acceso, desarrollo, consolidación, etc.)
Poseo experiencia directa de trabajo en mercados de América Latina y Europa, en las etapas de acceso y desarrollo de proyectos de consultoría especializada: Perú — Desarrollo e implementación de proyectos de mejora operativa, financiera y tecnológica para mercados del sector productivo, en articulación con el Ministerio de la Producción. Chile — Desarrollo comercial y fortalecimiento de unidades de negocio en el marco del programa Sercotec (Santiago). Argentina — Asesoramiento técnico a mercados en Buenos Aires y Santa Fe, en modernización de gestión y competitividad. España — Desarrollo de modelos financieros para mercados mayoristas mediante consultorías especializadas. Esta trayectoria refleja mi experiencia acumulada en preparación de la empresa para exportar y el acceso a mercados regionales, con capacidad de adaptación a distintos contextos regulatorios, institucionales y culturales.

Tipo de oferta con la que ha trabajado	
Productos	
Servicios	
Ambos	X

Etapas de internacionalización en la que tiene experiencia	
Primera exportación	X
Búsqueda de mercados	X
Escalamiento / consolidación	X
Diversificación de mercados	X
Otros:	



Presidencia
Uruguay



Ministerio
de Industria,
Energía y Minería

U+I

Uruguay
Innova



Uruguay XXI
AGENCIA COOP. DE INNOVACIÓN,
DEPARTAMENTO DE INNOVACIÓN Y PAÍS

ANII

AGENCIA NACIONAL
DE INVESTIGACIÓN
E INNOVACIÓN



3. Áreas de expertise

Seleccionar los ítems con los que cuenta con experiencia:

Experiencia en canales de comercialización internacional (indique con una X)	
Distribuidores / importadores	X
E-commerce	
Marketplaces	
Agentes comerciales	X
Otros:	

Experiencia en logística internacional (indique con una X)	
Almacenamiento	X
Transporte	X
Incoterms	X
Gestión aduanera (*)	X
Otros:	

Experiencia en marketing y comercialización internacional (indique con una X)	
Posicionamiento de marca	X
Estrategia de entrada a mercados	X
Desarrollo de clientes	X
Otros:	

(*) Ver equipo de trabajo en el resumen del perfil